

Bogotá, Miércoles 9 de junio de 2004 Actualizado: 10:04 p.m.
PORTOFOLIO

Junio 8 de 2004

La luna de miel del TLC llegó a su fin

Hay críticas de Estados Unidos a la CAN y crece el desconcierto entre los empresarios por la reserva de documentos sobre Tratado de Libre Comercio.

La 'luna de miel' que desde hace varias semanas viven los funcionarios del gobierno de Estados Unidos y de los países andinos por cuenta de la negociación de un Tratado de Libre Comercio, comenzó a tener momentos de tensión.

¿El motivo? Las críticas expuestas por el representante de la Oficina Comercial de E.U., Robert Zoellick, durante su visita el lunes pasado a Perú.

Zoellick comentó, entre otros temas, que los acuerdos de la Comunidad Andina aparecen más en el papel que en la realidad.

El funcionario añadió que deberían "reducirse las barreras comerciales entre los países andinos porque existe un Pacto Andino, pero existen también muchas barreras al comercio entre los países que lo integran".

Esta afirmación cayó como un baldado de agua fría entre los funcionarios del organismo de integración.

Las declaraciones, publicadas ayer en diarios peruanos, provocaron la inmediata reacción por parte del secretario general de la Comunidad Andina, Allan Wagner Tizón, quien enérgicamente rechazó los comentarios.

Wagner afirmó que probablemente el representante comercial de Estados Unidos está 'mal afirmado'.

"Debo recordar al señor Zoellick que sin la Comunidad Andina no sería posible llegar a un Tratado de Libre Comercio en América, ya que no habría un lenguaje comercial común para encarar las negociaciones", dijo el secretario andino.

El funcionario incluso llamó a Zoellick a trabajar juntos por el éxito de la negociación "de tal modo que así Estados Unidos tendrá un socio comercial más interesante en el mercado único integrado".

Pero no sólo frente a la integración andina Zoellick tuvo palabras poco deferentes durante su visita a Perú.

El funcionario norteamericano insistió en que sus negociadores buscarán la eliminación de las franjas de precios para los productos agropecuarios, al considerar que estas generan distorsiones en el comercio.

Para Zoellick, en una negociación de libre comercio será imposible mantener las franjas de precios para productos agrícolas porque estas van en contravía de las normas de la Organización Mundial del Comercio. Incluso, señaló que los países que tienen este esquema tendrán que eliminarlo por exigencias de la misma OMC.

Al ser cuestionado sobre los subsidios agropecuarios que otorga Estados Unidos a sus productores, insistió en que este tema será dirimido a instancias de la Organización Mundial del Comercio, porque también la Unión Europea y Japón cuentan con este tipo de subsidios.

Reiteró además las pretensiones de E.U. de ampliar los plazos para las patentes y de exigir el cumplimiento estricto de normas laborales y ambientales.

Empresarios, incómodos

Las altas exigencias que ha hecho el gobierno de Estados Unidos a los negociadores colombianos, sobre el manejo confidencial de los documentos, tiene molestos a muchos empresarios.

La última instrucción impartida por el Ministerio de Comercio señala que los interesados en participar en el 'cuarto de al lado' (acompañando a los negociadores en las reuniones) o en el 'cuarto de lectura' (para observar los documentos que se discuten en la mesa) deben firmar un documento de carácter público, en el que se comprometen a no comentar o divulgar la información.

Para algunos dirigentes gremiales y empresarios, es inaudito que no puedan compartir con sus afiliados o con sus socios los detalles de la información contenida en los documentos, porque de la socialización de estos datos depende en buena parte la posición que plantearán a los negociadores.

Algunos empresarios incluso señalaron que de cara a las excesivas pretensiones expresadas hasta el momento por los negociadores de Estados Unidos, "que han pedido de todo", es muy difícil que internamente en las empresas no se pueda compartir esta información.

Las quejas de gremios y empresarios motivaron incluso al ministerio a plantear que está dispuesto a enviar a grupos de negociadores a las empresas directamente interesadas en determinados temas, para discutirlos. Sin embargo, esta salida es considerada menos práctica, porque tendría que coordinarse por turnos o con grupos de negociadores, el análisis de los temas.