

Puerto Rico: en búsqueda del “ piso perdido ” del ATPDEA

Diario La República
14 de septiembre 2004
Humberto Campodónico.-

Siempre se dijo que uno de los motivos centrales para negociar el TLC con EEUU era la "consolidación" de lo logrado en el ATPDEA. Es decir, que el arancel cero para más de 6,000 ítems que ahora exportamos a EEUU -debido a que somos países productores de hoja de coca y exportadores de cocaína- ya no dependan del ATPDEA, concesión que nos otorga "graciosamente" ese país y que termina en el 2006.

Con la firma del TLC, estos beneficios salen de esa relación de "asistencia" y ya no tendrán un horizonte finito, sino que pasan a formar parte de un Tratado ratificado por los Congresos de ambos países, lo que garantiza su permanencia.

Uno de los supuestos implícitos era que la negociación del TLC con EEUU partiría del "piso arancelario" que hoy ya tenemos con el ATPDEA, buscando mejores condiciones de acceso al mercado de EEUU para otros productos. De hecho, los diferentes análisis de impacto (en la balanza comercial, en cantidad de empleos) realizados por instituciones como la CAN y otros expertos comerciales parten de este "piso".

Sin embargo, este supuesto de negociar un ATPDEA "plus" se ha quedado en eso, debido a que EEUU ha dicho que las "concesiones" no forman parte del "piso". Es el caso de 3 productos claves para Colombia, Ecuador y Perú, respectivamente -las flores, el camarón y los espárragos-, donde EEUU ha ofrecido reducir los aranceles en un plazo de 10 años. El propósito es claro: utilizarlos para obtener concesiones en otros temas, como propiedad intelectual y compras gubernamentales.

Para el viceministro Pablo de la Flor, EEUU ha tomado al espárrago en "rehén". A lo que habría que agregar la presión de más de 350 esparragueros del estado de Washington, que se oponen a la desgravación de este producto.

En el caso de estas (y otras ofertas) de EEUU, los países andinos las han considerado insuficientes. Y se espera que cedan durante las negociaciones. Pero algunos analistas estiman que la negociación agrícola va a ser mucho más dura que lo que se preveía.

De hecho, en Puerto Rico deberían haberse visto las contrapropuestas a las ofertas presentadas en Lima. Pero EEUU no ha presentado las suyas "por problemas de tiempo". Para el presidente de la asociación de exportadores de Colombia, Javier Díaz, "EEUU está demorando la toma de decisiones hasta las elecciones de noviembre, cuando se defina quién será el próximo presidente" (El Tiempo, 08/09/2004).

También se sabe que un objetivo central de EEUU es eliminar la banda de precios o cualquier sistema que corrija las distorsiones de precios agrícolas causada por los subsidios que otorga ese país. Pero que tal propuesta no la pueden presentar "muy temprano" pues podría llevar a un fracaso de todo el proceso de negociaciones.

En síntesis, no solo no partimos del piso del ATPDEA, sino que tendremos un durísimo proceso de negociación. Y, ojo, en este artículo hemos tocado el tema agrícola, que es solo uno de los 23 que se negocian en el TLC.